

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Дисциплина:	Институциональная экономика
Кафедра:	Экономической теории (ЭТ)

Направление: 38.03.01 «Экономика» (степень – бакалавр)

Профиль: «Экономика и финансы бизнеса»

Сведения о разработчиках:

ФИО	Аббревиатура кафедры	Ученая степень, звание
Решетова Лиля Владимировна	ЭТ	к.э.н., доцент

## 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель освоения дисциплины: Рабочая программа учебной дисциплины «Институциональная экономика» предназначена для реализации государственных требований к содержанию и уровню подготовки бакалавров по направлению «Менеджмент» и является единой для всех форм обучения. Изучение данной дисциплины предусмотрено федеральным государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования.

Конечная цель изучения дисциплины – формирование у будущих бакалавров твердых теоретических знаний, изучение методологических принципов и методических приемов экономического анализа.

Задачи освоения дисциплины:

- приобретение системы знаний об институциональной экономике.
- формирование знаний о содержании курса институциональная экономика;
- приобретение системы знаний об институциональной экономике как одной из теоретических дисциплин;
- организация информационной системы для широкого круга внутренних и внешних пользователей.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

«Институциональная экономика» – дисциплина по выбору вариативной части учебного плана.

Студент должен до начала ее изучения освоить содержание учебных дисциплин: «Микроэкономика». (ПК-1, ПК-2, ПК-5, ПК-6, ПК-11) «Макроэкономика» (ПК-4, ПК-6, ПК-11) и иметь представление о том, на каких участках своей будущей профессиональной деятельности он сможет использовать полученные знания в рамках компетенций, обусловленных спецификой его предстоящей работы,

Дисциплина «Институциональная экономика» является предшествующей дисциплинам «Организация производства», «Планирование на предприятии».

## 3. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

- ОК-6 – способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности;
- ПК-4 – способность на основе описания экономических процессов и явлений строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты;
- ПК-6 – способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- ПК-11 – способность критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий;

В результате освоения дисциплины студенты должны

**знать:**

- закономерности функционирования современной экономики;
- основные понятия, категории и инструменты изучения институциональной экономики;

- основные особенности российской экономики, направления институционального развития;

**уметь:**

- анализировать во взаимосвязи институты, микроэкономические, макроэкономические и мировые процессы;
- использовать источники экономической, социальной, управленческой информации;
- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- осуществлять поиск информации по полученному заданию, сбор, анализ данных, и необходимых для решения поставленных экономических задач;
- прогнозировать на основе стандартных теоретических и эконометрических моделей поведение экономических агентов, развитие экономических процессов и институтов, на микро- и макроуровне;
- представлять результаты аналитической и исследовательской работы в виде выступления, доклада, информационного обзора, аналитического отчета, статьи;

**владеть:**

- методологией экономического исследования;
- современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных;
- методами и приемами анализа экономических явлений и процессов с помощью стандартных теоретических и эконометрических моделей.

#### 4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины в зачетных единицах (всего) – 5

4.2. по видам учебной работы (в часах)

Вид учебной работы	Количество часов (форма обучения – очная)	
	Всего по плану	В т.ч. по семестрам
		6
Контактная работа обучающихся с преподавателем	72	72
Аудиторные занятия:	72	72
Лекции	36	36
практические и семинарские занятия	36	36
лабораторные работы (лабораторный практикум)		
Самостоятельная работа, в т.ч. подготовка к экзамену	108 36	108 36
Всего часов по дисциплине	180	180
Текущий контроль		
Курсовая работа		
Виды промежуточного контроля	экзамен	экзамен

Вид учебной работы	Количество часов (форма обучения – заочная)	
	Всего по плану	В т.ч. по курсам
		3
Контактная работа обучающихся с преподавателем	18	18
Аудиторные занятия:	18	18
Лекции	6	6
практические и семинарские занятия	12	12
лабораторные работы (лабораторный практикум)		
Самостоятельная работа	162	162
Всего часов по дисциплине, в т.ч. на подготовку к экзамену	180 36	180 36
Текущий контроль		
Контрольная работа	1	1
Виды промежуточного контроля	экзамен	экзамен

#### 4.3. Содержание дисциплины. Распределение часов по темам и видам учебной работы:

Форма обучения: очная

Название разделов и тем	Всего	Виды учебных занятий			
		Аудиторные занятия		Занятия в интерактивной форме	Самостоятельная работа
		лекции	практические занятия, семинары		
1	2	3	4	5	6
<b>Раздел 1. Возникновение и структура институциональной теории</b>					
1. Возникновение и структура институциональной теории.	13	2	2	-	9
2. Традиционный институционализм	15	2	2	-	11
<b>Раздел 2. Неоинституциональная теория</b>					
1. Нормы, правила, институты.	17	4	4	-	9
2. Трансакции и трансакционные издержки	17	4	4	4	9
3. Альтернативные режимы собственности	17	4	4	4	9
4. Новая институциональная теория государства	17	4	4	4	9
5. Контрактный подход к исследованию институциональных соглашений	8	2	2	2	4
6. Рынок	20	4	4		12

7. Фирма	20	4	4		12
8. Институциональные изменения	20	4	4	-	12
9. Новая экономическая история	12	2	2	-	8
Всего	180	36	36	14	108

## 5. СОДЕРЖАНИЕ КУРСА

### Раздел 1. Возникновение и структура институциональной теории

#### *Тема 1. Возникновение и структура институциональной теории.*

Возникновение и структура институциональной теории. Ноклассическая экономическая теория.

Методологическая основа традиционного институционализма.

Особенности послевоенного традиционного институционализма.

Методология неоинституционализма.

#### *Тема 2. Традиционный институционализм.*

Дж. К. Гэлбрейт: концепция «зрелой корпорации» и «нового социализма».

«Планирующая» и «рыночная» система американской экономики Д. Гэлбрейта. Организационные факторы производства. Техноструктура.

Цели техноструктуры: защитные цели, (самосохранение техноструктуры), и положительные (преследующие упрочение и расширение власти). Социальный контроль.

Спонтанная трансформация капитализма. «Новый социализм» Дж.К. Гэлбрейта.

Институционально-социологическая традиция во Франции. Ф. Перру.

Доминирующая макроединица. «Доминирующая экономика». «Всеобщая экономика» как развитие концепции «гармонизированного роста»

Г. Мюрдаль: синтез институционализма и шведской школы

Концепция международной экономической интеграции Идея сознательного «социального контроля» над экономикой. Традиционный институционализм.

### Раздел 2. Неоинституциональная теория.

#### *Тема 1. Нормы, правила, институты.*

Модели поведения. Нормы. Механизм принуждения к исполнению правила. Институты и их функции в экономике. Классификация правил. Формальные правила. Неформальные правила. Надконституционные правила. Конституционные правила. Экономические правила

Институты и их функции. Система институтов. Классификация институтов по механизмам принуждения правил к исполнению делит их на внутренние и внешние.

Модель поведения. Выбор санкции. Варианты соотношения формальных и неформальных правил.

Схема Уильямсона Институциональная среда. Институциональное соглашение.

Иерархия правил. Экономические правила и права собственности. Исключительность прав собственности. Спецификация прав собственности. Размывание прав собственности.

Контракты. Ограниченная рациональность. Оппортунистическое поведение.

#### *Тема 2. Транзакции и транзакционные издержки*

Отличие транзакции от обмена товарами (услугами).

Особенности торговой транзакции в отличие от транзакции управления.

Особенности транзакции управления в отличие от транзакции рациионирования.

Особенности транзакции рациионирования от торговой транзакции.

Трансформационная и транзакционная функция. Институты, используемые для минимиза-

ции издержек выявления альтернатив.

Основные способы снижения издержек заключения контрактов.

Ухудшающий отбор, моральный риск, отлынивание, вымогательство как формы оппортунистического поведения.

### ***Тема 3. Альтернативные режимы собственности***

Внешние эффекты. Внешние экстерналии. Внутренние экстерналии. Денежный внешний эффект. Потребительский внешний эффект. Технологический внешний эффект.

Теорема Коуза. Варианты интернализации внешних эффектов. Теорема Познера.

Альтернативные системы собственности. Свободный доступ. Коммунальная собственность. Частная собственность. Государственная собственность.

### ***Тема 4. Новая институциональная теория государства.***

Общественное благо и каковы его отличительные черты

Гетерогенность интересов участников группы и эффективность совместного предоставления благ.

Рациональная неосведомленность.

Социальные избирательные стимулы.

«Естественное состояние» общества.

Анархическое состояние общества.

Отличие системы стимулов бандита-гастролера от системы стимулов оседлого бандита.

Организационная власть «малых групп» для организации коллективных действий».

Формы проявления экономического ущерба от рентоориентированного поведения.

Ограниченность монопольной власти правительства в демократическом обществе.

### ***Тема 5. Контрактный подход к исследованию институциональных соглашений.***

Контрактный подход к исследованию институциональных соглашений и контрактные отношения.

Типы контрактов. Контракт. Классический контракт. Неоклассический контракт. Отношенческий контракт. Неявный контракт. Функционально полный контракт.

Механизм управления транзакциями

Характеристики транзакций. Специфический актив.

### ***Тема 6. Рынок.***

Рынок как институциональное соглашение.

Типология рынков. Открытый публичный рынок. Рынок ремесленных лавок. Ярмарка.

Биржа. Универсальный магазин

### ***Тема 7. Фирма***

Фирма как институциональное соглашение

Контрактная природа фирмы.

Типы фирм. Партнерство. Самоуправляющаяся и неприбыльная фирма. Государственная фирма. Регулируемая фирма. Открытая корпорация. Вертикальная интеграция. Гибридная форма институциональных соглашений.

Выбор между дискретными институциональными альтернативами.

Выбор при минимизации суммы транзакционных и трансформационных издержек

Институциональные особенности и перспективы развития современной корпорации. Бизнес - группы. Финансово-промышленные группы.

### ***8. Институциональные изменения***

Общая характеристика институциональных изменений. Институциональное изменение. Инкрементное институциональное изменение. Дискретное институциональное изменение.

Спонтанное институциональное изменение. Целенаправленное институциональное изменение

Механизмы институциональных изменений. Общая схема (логика) институциональных изменений. Административный барьер. Эффект блокировки. Режим функционирования института. Зависимость от траектории предшествующего развития. Рынок для институтов. Явная и неявная институциональная сделка. Бьюкененовский товар. Институциональное равновесие.

### ***9. Новая экономическая история***

Экономический анализ принудительного труда.

Система открытых полей (СОП). Издольщина. Принудительный труд.

Система открытых полей.

Сравнительный анализ дискретных институциональных альтернатив в сельском хозяйстве.

Деньги и трансакционные издержки.

## **6. Темы практических и семинарских занятий**

### ***Раздел 1. Возникновение и структура институциональной теории***

#### ***Занятие 1.***

Трудоемкость – 2 часа

#### ***Тема 1. Возникновение и структура институциональной теории.***

1. Причины и предпосылки возникновения институциональной теории. Основные представители традиционного институционализма.
2. Отличие традиционного институционализма от марксизма. Различия между традиционным институционализмом и неоклассической экономической теорией.

#### ***Занятие 2.***

Трудоемкость – 2 часа

#### ***Тема 2. Традиционный институционализм***

Роль государства и «социального контроля» в работах, Т. Веблена и У. Митчелла.

Особенности послевоенного традиционного институционализма. Представители институционализма в 50 - 60-е гг. XX столетия.

Основные направления критики институционалистами неоклассической школы. Методологическая основа традиционного институционализма. Спонтанная трансформация капитализма. Методология неоинституционализма. Ноинституционализм как "обобщенная неоклассическая теория"

Концепция «зрелой корпорации» и «нового социализма» Дж.К. Гэлбрейта.

Основы институционально-социологической традиции во Франции.

Теория Ф. Перру об отношениях доминирования между отдельными фирмами и государствами.

Принципы политики гармонизированного роста. Синтез институционализма и шведской школы в концепции Г.Мюрдаля. Концепция международной экономической интеграции Г. Мюрдаля.

### **Раздел 2. Неоинституциональная теория.**

#### ***Занятия 3-4.***

Трудоемкость – 4 часа

#### ***Тема 1. Нормы, правила, институты.***

Ограниченность информации и возникновение привычек.

Правила и институты.

формальные и неформальные правила в статике и в динамике.

Логика действия механизма принуждения правила к исполнению.  
Состав институциональной среды и институциональные соглашения.  
правила и права. Права собственности. Основная функция спецификации прав собственности.

Классификация обменов.

Определение права собственности, предложенное А. Оноре.

### ***Занятия 5-6.***

Трудоемкость – 4 часа, в том числе в интерактивной форме – 4 часа.

#### ***Тема 2. Транзакции и транзакционные издержки***

Студенты делятся на 4 подгруппы. Каждой подгруппе раздаются кейсы (описание транзакции). Подгруппа должна определить, какие транзакционные издержки соответствуют каждой транзакции. Транзакционные издержки ранжируются по степени значимости. Публично обосновывают свое представление.

Отвечают на вопросы.

### ***Занятия 7-8.***

Трудоемкость – 4 часа, в том числе в интерактивной форме – 4 часа.

#### ***Тема 3. Альтернативные режимы собственности***

1 этап. Подготовка студентами кратких сообщений по следующим вопросам: Виды внешних эффектов.

1. Основные отличительные черты режима свободного доступа к благу.
2. Основные отличительные черты коммунального режима собственности.
3. Основные сравнительные преимущества и недостатки режима частной собственности на некое благо.
4. Основные особенности режима государственной собственности.

2 этап. Деловая игра «Выбор формы собственности на земельный участок: Студенты разбиваются на подгруппы. Каждая подгруппа выбирает вид собственности. Фиксирует на бумаге свое решение. Устно обсуждает, каких результатов ожидать. Затем результаты хаотично распределяются между подгруппами. Каждая подгруппа обсуждает аспекты выпавшего варианта формы собственности и выступает с кратким докладом. Каждый доклад обсуждается. Подгруппа, первоначально выбравшая это направление деятельности, высказывает свое заключительное мнение обязательно.

### ***Занятия 9-10.***

Трудоемкость – 4 часа, в том числе в интерактивной форме – 4 часа.

#### ***Тема 4. Новая институциональная теория государства.***

Студенты делятся на 4 подгруппы. Каждой подгруппе раздаются кейсы (описание модели государства). Подгруппа должна определить, какая модель больше соответствует ситуации в России, каковы недостатки и преимущества той или иной модели. Потом группы задают друг другу вопросы. Публично обосновать свое решение.

### ***Занятие 11.***

Трудоемкость – 2 часа, в том числе в интерактивной форме – 2 часа.

#### ***Тема 5. Контрактный подход к исследованию институциональных соглашений.***

Студенты делятся на 4 подгруппы. Каждой подгруппе раздаются кейсы (описание производственной ситуации). Подгруппа должна определить, какой тип контракта подходит для данной ситуации. Публично обосновывают свое решение.

### ***Занятие 12. - 13***

Трудоемкость – 4 часа

#### ***Тема 6. Рынок.***

Определение рынка и выделение основных видов транзакционных издержек, характерных для рыночного обмена.

Критерий классификации рынков в новой институциональной экономической теории.

Сравнительные преимущества и недостатки различных типов рынка.

Прокомментируйте следующее утверждение: «Существование различных типов рынков обусловлено различиями в характеристиках потребляемых товаров».

### ***Занятия 14- 15.***

Трудоемкость – 4 часа

#### ***Тема 7. Фирма***

Как можно классифицировать бизнес-группы на основе механизмов управления совместной деятельностью?

Какую роль в экономической интеграции играют транзакционные издержки и специфические активы?

Каково возможное влияние бизнес-групп на отношения «заказчик — исполнитель»?

Как влияет жесткость имущественных связей в рамках бизнес-группы на мотивации ее участников?

Какие факторы определяют тенденцию к сетевому типу интеграции?

Как формирование бизнес-групп соотносится с эволюцией представлений об экономической рациональности?

Какие ориентиры деятельности характерны для ФПГ?

Каковы источники стратегических преимуществ ФПГ?

Какую поддержку от партнеров по ФПГ может получить фирма -инноватор?

Какова роль заемного финансирования в условиях инновационной конкуренции и при масштабных структурных сдвигах в экономике?

Какие препятствия для реализации экономического потенциала возникают при рыночной и государственной координации экономической деятельности?

Какова роль бизнес-групп в преодолении запирающих эффектов рыночной и государственной координации экономической деятельности?

Какое влияние на экономическую интеграцию оказывают отраслевые и циклические обстоятельства?

### ***Занятие 16-17.***

Трудоемкость – 4 часа

#### ***Тема 8. Институциональные изменения***

Понятие изменения правила.

Различие между спонтанными и целенаправленными институциональными изменениями.

Причина институциональных изменений согласно Х.Демсетцу.

Основные режимы функционирования институтов. Этапы жизненного цикла института.

Зависимость от траектории предшествующего развития. Рынок для институтов. Различие между явными и неявными институциональными сделками. Институциональное равновесие.

### ***Занятие 18.***

Трудоемкость – 2 часа

#### ***Тема 9. Новая экономическая история***

Особенности методологии новой экономической истории.

Сравнительные преимущества товарных денег.

## **7. ЛАБОРАТОРНЫЕ РАБОТЫ (ЛАБОРАТОРНЫЙ ПРАКТИКУМ)**

по данной дисциплине не предусмотрены.

## 8. ТЕМАТИКА КУРСОВЫХ, КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ, РЕФЕРАТОВ

### Перечень тем контрольных работ

1. Значение институциональной экономики в современном обществе.
2. Роль институционализма в развитии экономической теории.
3. Становление и развитие институциональной теории в России.
4. Критика институциональной теории в исследованиях российских и зарубежных экономистов.
5. Эволюция институциональной теории и ее структура.
6. Институционализм: истоки и современность.
7. Современный «старый» институционализм - основные положения и направления исследований (Дж. Ходжсон)
8. Сравнительный анализ направлений институциональной теории.
9. Концепции эволюционного институционализма: сравнительный анализ.
10. Теорема Коуза: значение, критика, возможности практического применения.
11. Неоклассика и неoinституционализм: общность и различия методологии.
12. Роль институционализма в становлении теории развивающихся стран.
13. Институциональные изменения: сущность, типы, факторы и условия.
14. Авторитарные и демократические модели государства в институциональной теории
15. Институциональная роль государства в теории Д.Норта.
16. Теория государства Д.Бьюкенена.
17. Теория бюрократии.
18. Когнитивные ограничения рационального выбора и теория неполной рациональности.
19. Оппортунистическое поведение и механизмы его ограничения
20. Развитие теории прав собственности в работах западных экономистов.
21. Перечень Оноре и проблема спецификации прав собственности.
22. Гибридные соглашения: межфирменная контрактация.
23. Система отношений «принципал — агент» применительно к фирме.
24. Система отношений «принципал — агент» применительно к государству.

### Перечень тем курсовых работ

1. Институционализм: истоки и современность.
2. Сравнительный анализ направлений институциональной теории.
3. Концепции эволюционного институционализма: сравнительный анализ.
4. Неоклассика и неoinституционализм: общность и различия методологии.
5. Формальная модель институционального направления экономики
6. Институциональная структура и институциональная среда.
7. Виды институтов и их взаимосвязь
8. Институциональные изменения: сущность, типы, факторы и условия.
9. Контрактное и эксплуататорское государство: сравнительный анализ.
10. Цели, функции и методы институциональной политики.
11. Государство как общественный договор (на основе социального контракта).
12. Политический рынок и политическая рента
13. Теория рентоориентированного поведения.
14. Административный рынок и административная рента.
15. Теория бюрократии.
16. Содержание и сравнительная характеристика теории общественного выбора и экономики соглашений.
17. Модели поведения человека в институциональной экономике.

18. Концепция ограниченной рациональности: поведение потребителей.
19. Концепция ограниченной рациональности: поведение производителей.
20. Концепция ограниченной рациональности: поведение чиновников государственного аппарата.
21. Экономическое содержание контракта и контрактных отношений.
22. Контрактная парадигма старого и нового институционализма.
23. Контракты и теоретические подходы к их объяснению.
24. Постконтрактный оппортунизм: формы и методы нейтрализации.
25. Оппортунистическое поведение и механизмы его ограничения
26. Теория контрактов и постконтрактный оппортунизм.
27. Трансакционные издержки: теория и практика.
28. Трансакционные издержки и методы их измерения.
29. Механизмы управления трансакциями в государственном секторе
30. Трансакционные издержки экономической системы (на примере рыночной, командной и переходной экономики).
31. Институциональные ловушки и дисфункции экономических институтов
32. Методология оценки эффективности институтов.
33. Институты государственной собственности.
34. Институты корпоративной собственности.
35. Институты интеллектуальной собственности.
36. Институты предпринимательства.
37. Институты экономической безопасности.
38. Соотношение институтов и организаций в институциональном анализе.
39. Теория фирмы Уильямсона: возможности и ограничения практического применения
40. Контрактные и иерархические теории фирмы: границы применения
41. Ведущие институциональные теории фирмы: сравнительные достоинства и недостатки.
42. Фирма как система контрактов.
43. Гибридные соглашения: межфирменная контрактация.
44. Система отношений «принципал — агент» применительно к фирме.
45. Система отношений «принципал — агент» применительно к государству.
46. Институты и экономический рост: анализ взаимосвязи.
47. Импорт институтов: технологии, стратегии, последствия.
48. Институциональное обеспечение экономического роста
49. Институты как фундаментальная причина долгосрочного развития
50. Институциональные факторы развития человеческого капитала.
51. Институциональная теория развития.
52. Институты и инновационный процесс.
53. Институциональная организация общества и ее влияние на экономический рост.
54. Влияние «ресурсного проклятия» на экономические институты
55. Реализация институциональной функции государства в России.
56. Институциональные основы экономической политики государства в России
57. Российские экономические реформы и институциональные изменения
58. Институциональная структура российской экономики: проблемы и перспективы.
59. Проблемы формирования рыночной институциональной структуры в России.
60. Эволюция экономических институтов в современной России.
61. Институциональные изменения как фактор роста экономики России.
62. Роль государства в институциональных преобразованиях современной России.
63. Эволюционный и революционный варианты институционального развития в России.
64. Эффективность отношенческих контрактов в российской экономике.
65. Эффективность неоклассических контрактов в российской экономике.

66. Институциональные формы улаживания конфликтов в российской экономике.
67. Проблема оппортунистического поведения в российской экономике и пути ее решения.
68. Трансакционные издержки в экономике России и институциональные предпосылки их снижения.
69. Трансакции рационализации в российской экономике.
70. Трансакции управления в российской экономике.
71. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек в российской экономике.
72. Эффективность российских экономических институтов.
73. «Импортные» институты в российской экономике и политике: особенности, проблемы, перспективы.
74. Устойчивые неформальные институты в российской экономике.
75. Трансформация формальных и неформальных институтов в России в 90-е годы.
76. Внутренние и внешние институты в советской экономике.
77. Неформальная институционализация и ее последствия в российской экономике.
78. Институциональные ловушки в российской экономике.
79. Институциональные ловушки: примеры мировой экономики.
80. Постсоветская приватизация в свете теоремы Коуза: трансакционные издержки и управленческие затраты.
81. Распределение и перераспределение прав собственности в России.
82. Траектория развития современных российских фирм.
83. Проблема принципала-агента и ее решение на российских предприятиях.
84. Институциональный анализ российской банковской системы.
85. Институциональные особенности налоговой системы России.
86. Особенности денежно-кредитной политики России: институциональный анализ.
87. Особенности фискальной политики России: институциональный анализ.
88. Институциональный анализ интеллектуальной собственности.
89. Институциональные предпосылки реформирования механизма распределения доходов в России.
90. Российская промышленность: институциональное развитие.
91. Структурные реформы в России: институциональный подход.

## **9. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА СТУДЕНТОВ**

К самостоятельной работе студентов по дисциплине «Институциональная экономика» относятся их подготовка к практическим занятиям и написание докладов по изучаемым темам.

### Перечень тем докладов:

1. Технократическое общество Т. Веблена и постиндустриальное общество Дж. Гэлбрейта.
2. Индивидуализм и холизм.
3. Теория фирмы Коуза: основные достоинства и недостатки.
4. Теория институциональных изменений Д.Норта
5. Виды институтов и их взаимосвязь
6. Сущность и функции государства с точки зрения институциональной теории Д.Норта.
7. Теория государства Д.Бьюкенена.
8. Теория общественного выбора и границы ее применения.
9. Постконтрактный оппортунизм: формы и методы нейтрализации.
10. Оппортунистическое поведение и механизмы его ограничения
11. Институциональные ловушки и дисфункции экономических институтов
12. Гибридные соглашения: межфирменная контрактация.
13. Институты и экономический рост: анализ взаимосвязи.

14. Российские экономические реформы и институциональные изменения
15. Трансакционные издержки в экономике России и институциональные предпосылки их снижения.
16. Российская промышленность: институциональное развитие.
17. Структурные реформы в России: институциональный подход

## **10.УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **а) основная литература**

1. Автономов В. С., Ананьин О. И., Макашева Н. А., Гловели Г. Дж., Капелюшников Р. И., Афонцев С. А. История экономических учений: Учебное пособие. М. : ИНФРА-М, 2010.
2. Капканщиков С. Г. Ограничения роста российской экономики: механизм преодоления: учеб. пособие/Капканщиков С. Г.,Капканщикова С. В.;УлГУ.-Ульяновск:УлГУ,2010
3. Олейник А. Н.Институциональная экономика.- М. : Инфра-М, 2002Современная экономика:учеб. пособие для неэконом. вузов,Мамедов О. Ю.;под ред. О. Ю. Мамедова.- М.:КноРус,2010.-316 с.
4. Тарушкин А. Б. Институциональная экономика : идеи и концепции.- СПб. : Питер, 2004
5. Институциональные ограничения современного экономического роста / В.С. Лисин., К.Э. Яновский и др. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2011. — 640 с.

### **б) дополнительная литература**

1. Аузан А., Дорошенко М., Иванов В, Елисеев А., Калягин Г. и др., "Институциональная экономика: Новая институциональная экономическая теория", учебник, М.: ИНФРА-М, 2011
2. Автономов В. С., Ананьин О. И., Макашева Н. А., Гловели Г. Дж., Капелюшников Р. И., Афонцев С. А. История экономических учений: Учебное пособие. М. : ИНФРА-М, 2010.
3. Библиотека отечественной общественной мысли с древнейших времен до начала XX века. Введение, Усманов А. Б.;рук. проекта А. Б. Усманов; Ин-т обществ. мысли.- М.:РОССПЭН,2010.-351 с.
4. Введение в экономическую теорию контрактов: Учебное пособие. — М.: Инфра-М, 2004. — 144 с. — ISBN 5-16-001804-2.
5. Институциональные ограничения современного экономического роста / В.С. Лисин., К.Э. Яновский и др. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2011. — 640 с. .
6. Избранные статьи. 2005-2009 гг.,Гринберг Р. С.;под общ. ред. Р. С. Гринберга ; Ин-т экономики РАН.-М.:Экономика,2010.-934 с.
7. Капелюшников Р.И. (1990), Экономическая теория прав собственности, М.: ИМЭМО.
8. Макроэкономическое регулирование: роль государства и корпораций:учеб. пособие для высш. проф. образования, обуч. по экон. спец.,Соколинский В. М.;авт.: В. М. Соколинский, Г. А. Родина, И. О. Фаризов и др.; под ред. В. М. Соколинского.- М.:КНОРУС,2010.-243 с.
9. Экономическое возрождение России:науч. журнал, Асаул А. Н.;гл. ред. А. Н. Асаул; Ин-т проблем экон. возрождения.-СПб.:АНО ИПЭВ,2010
10. Норт Д. (1997), Институты, институциональные изменения и функционирование экономики, М.: Начала.

### **в) программное обеспечение дисциплины –**

**г) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы:**

1. Электронный каталог научной библиотеки УлГУ.
2. Научная электронная библиотека eLibrary.ru
3. Электронная библиотечная система IPRbooks
4. Википедия (бесплатная Интернет – энциклопедия, содержащая очень качественные статьи по экономике) - <http://ru.wikipedia.org/>
5. Критика российских реформ отечественными и зарубежными экономистами - <http://rusref.nm.ru/>
6. Проект Института «Экономическая школа» - <http://www.economicus.ru/>
7. СОЦИОНЕТ. научно-образовательная социальная сеть и средства для научного "самоархивирования" – <http://www.socionet.ru>
8. Экономическая экспертная группа – <http://www.eeg.ru>
9. Центр экономических и финансовых разработок – <http://www.cefir.ru>
10. Центральный экономико-математический институт РАН – <http://www.cemi.rssi.ru>
11. Высшая школа экономики – <http://www.hse.ru>
12. Экономический факультет МГУ им. М.В. Ломоносова - <http://www.econ.msu.ru/>
13. Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования – <http://www.forecast.ru>
14. Институт финансовых исследований – <http://www.ifs.ru>
15. Центр стратегических разработок – <http://www.esr.ru>
16. Институциональная экономика – <http://www.ie.boom.ru>
17. Центр развития – <http://www.dcenter.ru>
18. Федеральная служба государственной статистики - <http://www.gks.ru>
19. Капитал страны. Журнал об инвестиционных возможностях России. <http://kapital-rus.ru/>

**11. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

– Аудитории для проведения лекционных и семинарских занятий оснащенные проектором, ноутбуком, аудиооборудованием для просмотра видео (актовый зал, 703, 709 и др. аудитории).

– Аудитории, оборудованные интерактивными досками (603, 611)

– Аудитории для проведения тестирования и самостоятельной работы студентов с выходом в интернет, комп.класс №806 (корпус по ул. Пушкинская, 4а), 1 сервер и 16 рабочих мест (MS Office).

– Читальный зал (803 аудитория) с компьютеризированными рабочими местами для работы с электронными библиотечными системами, каталогом и т.д.

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ  
ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»**

**1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы**

№ семестра	Дисциплины (модули)	Коды компетенций			
		ОК-6	ПК-4	ПК-6	ПК-11
1	Микроэкономика			+	+
2	Макроэкономика		+	+	+
3	Статистика			+	
3	Макроэкономическое планирование и прогнозирование			+	
3	История экономических учений				+
4	Теория игр		+		+
4	Эконометрика		+	+	
4	Методы финансовых и коммерческих расчетов		+		
4	Моделирование производственных систем				
4	Маркетинг				+
4	Учебная практика		+	+	+
5	Экономика России				+
5	Менеджмент				+
5	Мировая экономика и международные экономические отношения			+	
5	Экономико-математические методы				
5	Моделирование бизнес-процессов				
5	Методы экономических исследований		+		
5	Организация товарных рынков			+	+
6	Право	+			
6	Экономика организаций (предприятий)				+
6	Отраслевая экономика			+	+
6	Государственное регулирование			+	+
<b>6</b>	<b>Институциональная экономика</b>	+	+	+	+
6	Логистика			+	
6	Ресурсы мирового хозяйства / География мирового хозяйства			+	
6	Международные валютно-кредитные отношения			+	
6	Финансовые рынки и финансовые институты	+		+	
6	Производственная практика		+	+	+
7	Финансовый менеджмент				+
7	Управление качеством				+
7	Управление проектами				+
8	Организация производства				+
8	Производственный менеджмент				+
8	Бизнес-планирование				+
8	Иностранные инвестиции			+	

8	Мировой рынок капитала			+	+
8	Преддипломная практика		+		+
8	Госэкзамен		+	+	+
8	ВКР		+	+	+

## 2. Показатели и критерии оценивания, шкала оценивания

**Критерий оценивания** – умение правильно отвечать на вопросы тестового задания;

**Показатель оценивания** – процент верных ответов на вопросы тестового задания;

**Шкала оценивания** – выделено 4 уровня оценивания компетенций:

высокий – не менее 90% правильных ответов;

достаточный – не менее 70% правильных ответов;

пороговый – не менее 40% правильных ответов;

критический – менее 40% правильных ответов.

## 3. Примеры тестовых заданий

1. Согласно Д. Норту причиной институциональных изменений является:

- А) взаимодействие между институтами и организациями;
- Б) изменение механизмов управления контрактными отношениями;
- В) Противоречие отношений власти и контроля;
- Г) изменения в структуре прав собственности.

2. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:

- А) асимметрии информации;
- Б) жесткого контроля со стороны собственника;
- В) приятельских отношений между менеджерами и владельцами;
- Г) нет верного ответа.

3. Трансакция это:

- А) обмен товарами и спецификация прав собственности;
- Б) отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом;
- В) издержки ведения переговоров;
- Г) издержки поиска информации.

4. Теория общественного выбора изучает:

- А) рынки услуг;
- Б) рынки товаров и услуг;
- В) «политические рынки»;
- Г) верны ответы А) и В).

5. Предпосылками неоклассической теории не являются:

- А) стабильные предпочтения, которые носят эндогенный характер;
- Б) рациональный выбор
- В) неравновесие на макроуровне для обеспечения более активной деятельности индивидов;
- Г) равновесие на рынке и общее равновесие на всех рынках.

6. В модели институционального равновесия функция трансакционных издержек является:

- А) спросом на институты;
- Б) предложением институтов;
- В) кривой продуктовой трансформации;
- Г) все ответы не верны.

7. Что не относится к размыванию прав собственности:
- А) ограничение государства на свободную продажу земли;
  - Б) добровольное делегирование части правомочий;
  - В) ограничения государства на предприятия, загрязняющие окружающую среду;
  - Г) приобретение прав собственности, связанное с нарушением законодательства в ходе приватизации.
8. Спецификация прав собственности означает:
- А) определение законных путей передачи собственности;
  - Б) исключение других субъектов из свободного доступа к ресурсу;
  - В) определение объекта собственности;
  - Г) определение субъекта собственности;
9. Какие виды затрат не включаются в трансакционные издержки:
- А) издержки контроля выполнения контракта;
  - Б) издержки поиска информации;
  - В) транспортные издержки;
  - Г) издержки эксплуатации экономической системы.
10. Применение товарных знаков и ярлыков служит для снижения:
- А) издержек поиска информации;
  - Б) издержек измерения;
  - В) издержек масштаба;
  - Г) издержек спецификации и защиты прав собственности.
11. Согласно М.Олсону сочетание общих и индивидуальных интересов сравнимо с рынком:
- А) монополии;
  - Б) олигополии;
  - В) монополистической конкуренции;
  - Г) совершенной конкуренции.
12. Отметьте правильное утверждение :
- А) старый институционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
  - Б) Неоинституционализм подверг критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
  - В) никто и никогда не подвергал критике положения, составляющие «жесткое ядро неоклассики»;
  - Г) понятие «жесткое ядро неоклассики» не известно экономической науке.
13. Вы заключили со своим другом пари, призвав в свидетели вашего общего знакомого. Какой тип контракта вы заключили?
- А) классический;
  - Б) неоклассический;
  - В) отношенческий;
  - Г) такие пари нельзя считать контрактом.
14. Кто из приведенных экономистов не является представителем «Новой институциональной экономики»:
- А) Р.Коуз;
  - Б) Д. Норт;

В) О.Уильямсон;  
Г)Л.Теввено

15. В какой из перечисленных трансакций одним из отличительных признаков является непроизводительность обмена;

- А) трансакция рациионирования;
- Б) трансакция управления;
- В) трансакция сделки;
- Г) нет правильного ответа.

16. Какое из приведенных определений не является определением института:

- А) Совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определений потребности;
- Б) Объединение граждан для защиты общих интересов;
- В) принятая в настоящее время система общественной жизни;
- Г) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

17. Под оппортунистическим поведением понимают:

- А) невыполнение приказа начальника;
- Б) Следование своим интересам путем кооперации с коллективом предпринимателей;
- В) неумышленное разглашение коммерческой тайны;
- Г) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

18. Какие поведенческие предпосылки являются наиболее важными для возможности заключения отношенческого контракта:

- А) оппортунистическое поведение;
- Б) рациональность (Максимизация);
- В) доверие, исключаящее оппортунистическое поведение;
- Г) послушание (слабая форма следования своим интересам).

19. Какие институты являются важнейшими в рыночной экономике в трактовке О.Уильямсона:

- А) Собственность, хозяйственная этика, фирмы;
- Б) государство, профсоюзы, парламент;
- В) фирмы, рынок, отношенческая контрактация;
- Г) классическая, неоклассическая, отношенческая контрактация.

20. Согласно неоклассической теории экономический смысл существования государства:

- А) связан с наличием провалов рынка;
- Б) определяется необходимостью проведения антициклической политики;
- В) сводится к спецификации прав собственности;
- Г) заключается в долгосрочном планировании национальной экономики.

21. Ключевой характеристикой агента, способного обеспечивать спецификацию прав собственности, является

- А) сравнительное преимущество в осуществлении насилия;
- Б) сравнительное преимущество в сборе и обработке информации;
- В) власть определять повестку дня;
- Г) ориентация на максимизацию общественного благосостояния.

22. На стадии заключения контракта асимметричность информации проявляется в

- А) скрытых действиях;
- Б) скрытой информации;
- В) предконтрактном оппортунизме;
- Г) неблагоприятном отборе.

23. В модели Финдли-Уилсона к признакам контрактного государства не относится:

- А) максимизация совокупного выпуска;
- Б) равенство доходов и расходов;
- В) количество труда государственных служащих, уравнивающее предельные выгоды и предельные издержки правителя;
- Г) уровень налога, при котором равенство доходов и расходов сопровождается максимизацией совокупного выпуска.

24. «Война всех против всех» при наличии государства может быть результатом такого ограничения правителя как:

- А) внутренняя политическая конкуренция;
- Б) издержки сбора информации о налоговой базе;
- В) издержки сбора информации о правонарушениях;
- Г) оппортунизм подданных в лице государственных служащих.

25. Система общего права характеризуется

- А) восприятием прецедентов как не имеющих значения для последующих решений судов по сходным вопросам;
- Б) Дедуктивным введением новых формальных правил из старых;
- В) Требованием к решению судов об их максимально точном соответствии существующим формальным правилам;
- Г) трактовкой прав собственности как непрерывно формирующегося пучка правомочий.

26. Трагедия общей собственности не предполагает, что:

- А) в режиме свободного доступа имеет место расхождение между частными и социальными издержками;
- Б) спецификация прав собственности способствует эффективному распределению ресурсов;
- В) при свободном доступе отсутствует точка оптимального использования ресурса для отдельного индивида;
- Г) режим свободного доступа приводит к перерасходу ресурсов.

27. Согласно транзакционной теории организаций, к условиям существования транзакционных издержек не относится:

- А) оппортунизм;
- Б) Ограниченная рациональность;
- В) Неоднородность институциональной среды;
- Г) специфичность активов.

28. На стадии заключения контракта асимметричность информации проявляется в

- А) скрытых действиях;
- Б) скрытой информации;
- В) предконтрактном оппортунизме;
- Г) неблагоприятном отборе.

29. Новый институционализм и неоклассическая теория могут рассматриваться как:

- А) взаимодополняющие теории;
- Б) взаимоисключающие теории;

- В) никак не связаны между собой;
- Г) нет понятия «новый институционализм».

30. К числу правовых режимов не относится:

- А) Режим общего доступа;
- Б) Режим индивидуальной собственности;
- В) Режим частной собственности;
- Г) Режим государственной собственности.